

DOSSIER

LES COURTIERS MILLIONNAIRES

→ Nord-Pas-de-Calais

Un souffle de reprise



Paysage contrasté dans le Nord-Pas-de-Calais. Réduction de voilure avec restructuration pour les uns et embauches avec relance commerciale pour les autres. Peu de fusions-acquisitions ont eu lieu cette année, hormis le rachat de Lange-Caturass par Aon. L'arrivée de ce dernier dans la région laisse d'ailleurs les acteurs locaux circonspects. Le 28 septembre, le courtier américain présentera ses ambitions locales. Côté produits, après trois années de hausse des primes, la tendance s'affiche à la baisse en dommages. « Pratiquement toutes les compagnies veulent souscrire, à l'exception de certains risques toujours exclus, comme le textile, l'agroalimentaire, la logistique non sprinklée », explique Jacques Pilliot, le deuxième courtier de la région derrière Verspieren. Du coup, le rythme de croissance des courtiers s'est ralenti, s'établissant à moins de 10%.

L'ambiance est à l'agressivité commerciale

« La conjoncture est difficile, reconnaît le Dunkerquois Dominique Hans. Les dépôts de bilan et les baisses d'activité nous touchent comme les autres, mais nous arrivons à nous en sortir, parce que nous démarrons à outrance. » Cette politique « agressive » est payante : 35% de croissance chez Alians ou à La Flandre assurances. Même investissement commercial chez Dujardin, qui profite de son rapprochement avec Verlingue. D'autres ont choisi de se doter de nouvelles structures. La Flandre a créé Flandre Assurances de personnes pour développer une activité prometteuse (15% du CA actuel), avec deux embauches. Le Villeneuvois Robert Blouin mise pour sa part sur les deux sociétés qu'il a créées en 2003 à Paris, Asscoll dans les collectives et une dédiée à l'IARD.

Le Roubaisien Masurel a connu « pas mal de déboires », mais « à -2%, nous avons limité la casse », explique le gérant, Bruno Biasotto, qui a repris en main l'activité commerciale du cabinet et « craint le pire dans les industries de fabrication ». Bien placé en transport-logistique, « un marché toujours étroit où ça tombe ! » [NDLR : où les dépôts de bilan se multiplient], Dominique Thiéry, du cabinet Albert Georges, compte bien passer cette année le cap du million d'euros grâce à son bureau lillois, très orienté vers les PME-PMI, et au rachat du portefeuille personnes d'AFI Europe. Avec le soutien de sa maison mère, Envergure conseil, Masurel devrait aussi faire appel à la croissance externe, mais en IARD. Dans cette branche, le Lillois Segia a connu « une année molle, mais pas en assurances de personnes, où Exper

POUR ASSURANCES SÉCURITÉ, LE LOCAL A PAYÉ

En progression de 15% l'an dernier, Assurances Sécurité a franchi le cap du million d'euros de CA avec une « rentabilité encore améliorée » (12%). « Cela fait quinze ans qu'on travaille les collectivités locales, cela s'avère payant », commente son dirigeant, **Christian Grillet (photo)**. Les deux tiers des affaires nouvelles (100) l'ont été sur ce marché, notamment en collectives avec Dexia et des IP comme Capaves. Assurances Sécurité est aussi présent dans les transports (12%), dans les entreprises et associations (10%) et chez les particuliers, via Assurances du Beffroi. Très « nordiste » (85% du portefeuille), Christian Grillet veut s'étoffer en collectivités dans la région par recrutement de technico-commerciaux, mais aussi en dehors, « plutôt en région parisienne », par acquisition d'un cabinet.



JL DECAESTECKER

nous », se félicite Jean-Luc Gosset, qui s'est aventuré vers la Gav, la retraite, les garanties obsèques et hospitalières. « Cette diversification représente 50% de nos ventes, et 12% de nos 43 000 clients sont déjà multiproduits. Nous avons repris le chemin de la croissance. En témoigne le recrutement de conseillers itinérants. » Malgré une croissance de 24% grâce à une « belle progression en gestion », Patrick Lambert, de la CGRM à Dunkerque, craint toutefois que « la santé ne vive un cycle baissier ». ●

JEAN-LUC DECAESTECKER,
À LILLE →

NOM DE LA SOCIÉTÉ	VILLE	EFFECTIF	CA 2004 (M€)	VAR. 2004/2003
Verspieren	Roubaix (59)	418	47,80	2,7%
Pilliot ⁽¹⁾	Aire-sur-la-Lys (62)	160	15,30	8,0%
Gras Savoye Nord ⁽²⁾	Lille (59)	119	13,70	2,0%
Direct ⁽³⁾	Arras (62)	40	7,80	2,0%
● UCR	Cambray (59)	65	7,50	17,0%
Dujardin (Verlingue 49%)	Tourcoing (59)	66	7,26	6,8%
Segia ⁽⁴⁾	Lille (59)	64	7,00	0,0%
Deledalle ⁽⁵⁾	Roubaix (59)	48	4,10	0,5%
● CGRM ⁽⁶⁾	Dunkerque (59)	40	4,10	22,1%
Lange-Caturass (Aon) ⁽⁷⁾	Lille (59)	10	1,50	NC
La Sécurité nouvelle ⁽⁸⁾	Marcq-en-Baroeul (59)	17	2,00	NC
La Flandre assurances	Marcq-en-Baroeul (59)	12	1,78	35,0%
Alians	Dunkerque (59)	13	1,70	35,0%
Masurel (Envergure conseil)	Roubaix (59)	13	1,25	-2,0%
Assurances Robert Blouin	Villeneuve-d'Ascq (59)	7	1,15	5,0%
Assurances Sécurité	Lille (59)	7	1,10	15,0%

1. Le courtage représente 35% du CA. 2. Consolidation de courtage Nord : 9,90 M€, 119 personnes; Ricour : 2,02 M€, 24 personnes; particuliers Tourcoing et Lille : 1,77 M€, 13 personnes en 2004. 3. Données 2003. 4. Segia est composé d'ADH (5,01 M€, 46 personnes), d'Exper (1,65 M€, 16 personnes), de Seprofi (0,31 M€, 3 personnes) et de Global patrimoine (0,15 M€). 5. Consolidation d'ACF (2,86 M€ en hausse) et d'Assurances Deledalle (1,24 M€, en baisse). 6. Consolidation : de Centre gestion règlements maladie (2/3) et courtage d'assurances; et de Gestion Risque Maladie (1/3). 7. Lange-Caturass a rejoint Aon en 2005. 8. Estimation.
● Spécialistes; NC : non communiqué; en rouge, les entrants.

a réalisé une progression à deux chiffres ». Son dirigeant, Bertrand Peucelle, affiche l'ambition de « devenir le deuxième acteur régional en risque d'entreprises », notamment grâce au rachat d'un portefeuille prévu au 1^{er} juillet.

C'est reparti, mais dans un cycle baissier...

« Le marché est difficile, le moral des entreprises n'est pas au beau fixe, mais je suis optimiste, commente Nicolas Hénard, directeur de Gras Savoye Nord, qui attend beaucoup du redéploiement commercial qu'il a initié. Pour le Cambrésien UCR, « c'est reparti. Nos soucis de réorganisation sont derrière